

UMOWA AGENCYJNA

zawarta w dniu [data] w [miejscowość] pomiędzy:

[nazwa firmy], NIP [NIP], z siedzibą w [adres], reprezentowaną przez [imię i nazwisko, funkcja], zwaną dalej Zleceniodawcą,

a

[imię i nazwisko agenta albo nazwa firmy], prowadzącym działalność gospodarczą pod firmą [firma], NIP [NIP], z siedzibą w [adres], zwanym dalej Agentem.

1. **§ 1. Przedmiot.** Agent zobowiązuje się, w zakresie działalności swojego przedsiębiorstwa, do stałego pośredniczenia przy zawieraniu przez Zleceniodawcę umów sprzedaży [produkty lub usługi z Załącznika nr 1] z klientami na obszarze [obszar] (dalej Obszar).
2. **§ 2. Umocowanie.** Agent nie jest uprawniony do zawierania umów w imieniu Zleceniodawcy ani do przyjmowania zapłaty. Zamówienia klientów przekazuje Zleceniodawcy [przez panel B2B albo e-mailem na adres [adres]].
3. **§ 3. Wyłączność.** [Agentowi przysługuje wyłączność na Obszarze albo wobec klientów z Załącznika nr 2 albo Agentowi nie przysługuje wyłączność].
4. **§ 4. Obowiązki Agent.** Agent przekazuje Zleceniodawcy informacje o klientach i rynku mające dla niego znaczenie, przestrzega uzasadnionych wskazówek Zleceniodawcy dotyczących cen i warunków sprzedaży oraz prezentuje produkty zgodnie z przekazanymi materiałami.
5. **§ 5. Obowiązki Zleceniodawcy.** Zleceniodawca przekazuje Agentowi cenniki, próbki i materiały, zawiadamia go w rozsądnym czasie o przyjęciu lub odrzuceniu zamówienia i o niewykonaniu umowy z klientem oraz o przewidywanym znacznym spadku liczby umów.
6. **§ 6. Prowizja.** Agentowi należy się prowizja w wysokości [procent] wartości netto umów zawartych w wyniku jego działalności [oraz umów z klientami z Obszaru zawartych bez jego udziału]. Prawo do prowizji powstaje z chwilą zapłaty ceny przez klienta.
7. **§ 7. Rozliczenie.** Zleceniodawca przekazuje Agentowi zestawienie należnej prowizji ze wszystkimi danymi do jej obliczenia najpóźniej w ostatnim dniu miesiąca następującego po kwartale, w którym Agent nabył prawo do prowizji. Agent wystawia fakturę, płatną w terminie [liczba] dni.
8. **§ 8. Koszty.** Agent ponosi koszty swojej działalności, w tym dojazdów i telefonów. Zleceniodawca zwraca uzgodnione z góry koszty targów i szkoleń klientów.
9. **§ 9. Poufność.** Agent zachowuje w poufności cenniki, warunki handlowe i dane klientów w czasie trwania umowy i przez [liczba] lat po jej rozwiązaniu.
10. **§ 10. Czas trwania i wypowiedzenie.** Umowa zostaje zawarta na czas nieoznaczony. Może być wypowiedziana na miesiąc naprzód w pierwszym roku, na dwa miesiące naprzód w drugim roku i na trzy miesiące naprzód w trzecim i następnych latach, ze skutkiem na koniec miesiąca kalendarzowego. Każda ze stron może ją wypowiedzieć bez zachowania terminów z powodu niewykonania obowiązków przez drugą stronę w całości lub znacznej części.
11. **§ 11. Postanowienia końcowe.** Każda ze stron może żądać pisemnego potwierdzenia treści umowy i jej zmian. Zmiany umowy wymagają formy dokumentowej. Strony zawierają umowę w postaci elektronicznej i podpisują ją podpisem elektronicznym. W sprawach nieuregulowanych stosuje się przepisy Kodeksu cywilnego o umowie agencyjnej.

.....

Zleceniodawca: [imię i nazwisko, funkcja]

.....
Agent: [imię i nazwisko]

Wzór przygotowany przez podpiszmy.pl. Uzupełnij pola w nawiasach kwadratowych (treść wzoru skopiujesz ze strony do edytora), zapisz jako PDF i wyślij do podpisu online: <https://podpiszmy.pl/umowa-agencyjna-online>